



**** *

* ** *

Yerres (91330)

****.*****@*****.***

Chargé de clientèle - Conseiller de vente, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 / déc. 2023

Coach sportif

Glowes Academy (Levallois Perret - 92)

Accompagnement des clients dans leurs objectifs sportifs

Préparation physique, perte ou prise de poids, renforcement musculaire, réhabilitation.

Sport bien-être

janv. 2022 /

Vendeur

Foussier (Emerainville - 77)

Préparation des commandes à expédier

Réception de marchandises et mise en rayon

Ciblage du déstockage

Ré-étiquetage produits dans le magasin

Mise en avant des promotions

Accueil et vente/conseil en magasin

janv. 2021 /

Magasinier Auto / Conseiller de ventes

Allo Casse Auto (Athis-Mons - 91)

Recueil de renseignements afin de cerner les besoins des clients, connaître leurs critères de

recherche (budget, type de produit, marque), vente personnalisée.

Réalisation de mes objectifs commerciaux mensuels à 100% en moyenne, mise en œuvre de la politique

commerciale et des méthodes de ventes. Traitement efficace des objections

Apport de mon expertise à la clientèle dans le choix des équipements, présentation des produits

correspondant à ses attentes. Mise en avant de leurs avantages et de leurs particularités.

janv. 2020 / janv. 2021

Cours informatique * Sam'Apprend (Yerres - 91)

Réalisation de flyers, et de cartes de fidélités

Cours informatique avec support ; individuel ou collectif

janv. 2020 /

Sam Fury Room * Auto-entrepreneur (Yerres - 91)

Le concept Fury Room : assouvir sa colère et sa rage aux diverses causes : stress, fatigue, retard des transports, embouteillage, boulot...

Fonctionnement salles-défouloir ; allant de 20 à une centaine d'euros. Plusieurs formules sont

proposées avec des sessions de 10 à 45 minutes selon votre colère du jour.

Seul ou à plusieurs, la Fury Room met à votre disposition du matériel à casser et démolir (écrans,

assiettes, bouteilles, verres, briques ..) Une fois bien protégé, à vous de taper à l'aide d'une

batte de baseball ou d'une masse, de casser et de vous défouler pour au final ressortir soulagé et

apaisé !

Réalisation d'une étude de marché

Création du business plan

Construction d'un dossier de financement

janv. 2018 / janv. 2020

Commercial automobile

Axe Auto (Ozoir - 77)

Accueil clientèle

janv. 2018 /

Sportif haut niveau

Etranger Orobah

janv. 2016 / janv. 2018

Vendeur confirmé

Norauto (Marne la Vallée - 77)

Recueil de renseignements afin de cerner les besoins des clients, connaître leurs critères de

recherche (budget, type de produit, marque ..), vente personnalisée.

Encaissement des ventes sur le terminal de paiement, gestion des opérations de caisse, édition et

remise des tickets, promotion de la carte de fidélité (cumul des points et avantages).

Mise en place des opérations commerciales, aménagement des espaces suivant le plan de merchandising,

étiquetage des articles, promotion de l'évènement auprès de la clientèle.

Apport de mon expertise à la clientèle dans le choix des équipements, présentation des produits

correspondant à ses attentes, mise en avant de leurs avantages et de leurs particularités.

Veille à la bonne tenue des rayons et des espaces de ventes, identification des besoins en

approvisionnement et des gestions de réassortiments, vérification des prix affichés, remis en ordre

si besoin.

Tenue de réunions avec les équipes projet accompagné de la direction de l'entreprise.

Analyse des

dysfonctionnements, recherche de leviers d'amélioration (système d'organisation,

procédure et

méthode de travail.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

Baccalauréat STMG Option marketing - BAC

Lycée René Descartes Champs sur Marne

COMPETENCES

cerner

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Espagnol

Courant

Français

CENTRES D'INTERETS

Football, Boxe, Musique du monde