



***** **

* ** ** **

Strasbourg (67000)

*****@*****. **

SAVOIR-ETRE PROFESSIONNELS, Débutant

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2022 / nov. 2022

Conseiller de vente

SFR

- * *Proposer des solutions adaptées en offrant une expérience client personnalisée tout en favorisant l'innovation numérique.*
- * *Réaliser mes objectifs commerciaux et développer le chiffre d'affaire de ma boutique dans le respect des procédures.*
- * *Prendre en charge les dossiers SAV*
- * *Régler les litiges clients*
- * *Participer à la tenue du point de vente.*
- * *Participer à des ateliers de démonstration des produits et accessoires.*
- * *Gérer les stocks et participer aux inventaires.*

janv. 2021 / nov. 2021

Conseiller de vente

ADIDAS

- * *Accueil, Conseil et fidélisation client.*
- * *Développement du chiffre d'affaire par les ventes.*
- * *Atteindre et dépasser les objectifs de vente.*
- * *Gestion de l'espace de vente*
- * *Tenue de la caisse enregistreuse*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2015 / juin 2016

BACCALAUREAT EN STMG, SPECIALITE MARKETING - BAC
LYCEE EMILE MATHIS STRASBOURG.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français