



**** * * * * *

14/08/2003 (20 ans)

** * * * * *

Nanteuil-lès-Meaux (77100)

*****@*****.***

Responsable technique et commercial, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2021 / juil. 2022

Responsable technique et commercial

KDA Pro

Rechercher des sponsors - nouer des contacts avec nos partenaires et clients potentiels - assurer une présence terrain forte - Établissement des devis -Préparer des lettres de Sponsoring - La vente de tickets pour notre événement phare « NANAGAN »

oct. 2016 / déc. 2018

(2 ans)

mars 2014 / août 2016

(2ans)

nov. 2012 / juil. 2014

(2ans)

juil. 2010 / août 2010

Chef service de vente

SUMAE Sarl-u

Vente de produit - contrôle et gestion des produits en stock - manager et diriger la force de vente

** Définir avec sa hiérarchie et le marketing le plan annuel d'action commercial - Prospector de nouveaux marchés - Animateur d'équipe*

/

Caissier

Mandingue JAZZ-CLUB

Émettre des factures -Réaliser les opérations d'encaissement - Gérer, contrôler et sécuriser les flux financiers tout au long de la soirée

Agent Commercial à Etablissement SANGUEIRA :

Vendre les différents produits et service de l'entreprise - gérer le stock des différents produits - gérer, fidéliser et développer un portefeuille de clients et de prospects - La promotion de l'ensemble des services

Poste stagiaire à la SENEGALAISE DE L'AUTOMOBILE

Inventaire des pièces de voiture - confection d'une liste de stock des pièces disponible dans le magasin - établir des Contrats de vente ou de location de voiture

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2022

Master en management commercial - BAC+4

I'INSEEC (Paris)

/ juin 2021

Goethe-Zertifikat B1 à Goethe-Institut

sept. 2008 / juin 2011 **Bachelor en Business Administration (BBA)** - BAC+3
SUPDECO de Dakar (Ecole Supérieure de Commerce de Dakar (jumelée à l' ICN
Business School de Nancy France)

sept. 2007 / juin 2008 **Terminale A : Baccalauréat série A4** - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français