

Responsable secteur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2021 / aujourd'hui Cadre commercial Streewear

Effective

Vente de différente marque de streewear sur le grand sud

avr. 2019 / Responsable secteur

Grand Sud

Marques : Apurna, Eafit, Punch Power, Champion, Hickies, Pr Phobe, Sorbothane, The Marathonian

Balm, Theragun, Tingerlaat, Tib Top.

- * Implantation avec mutualisation des marques en GSS/salle de sport/ Spé vélo et running...
- * Prospection Téléphonique/ Mail/ Physique
- * Adaptation des différentes Politiques commerciales
- * Amélioration du process pour un gain de temps et de compréhensibilité
- * Analyse des chiffres pour optimiser le chiffre du secteur
- * Gestion directe des réassorts avec logiciel GSS Mise en place « des stocks idéale »
- * Formation technique et approche commerciale des équipes magasin sur toutes marques
- * Mise en place de challenge pour augmenter le sell out
- * Merchandising des rayons et obtention de nouveaux UM ou emplacements
- * Reporting quotidien sur logiciel spécifique + CRV sur excel
- * Optimisation des Planifications de tournées

ntersport Fenouillet GROUPE CASSIGNOL 2500 M2 Rayons textile/casquette/saisonnier.

janv. 2017 / déc. 2019 Animateur de rayon et acheteur

janv. 2016 / janv. 2017 Animateur des ventes

- * Gestion d'une équipe de 6 personnes (formation, planning, recrutement...)
- * Achat collection (Levis, Bestseller, Nike, New Era, Dobotex ...)
- *Utilisation de l'enveloppe réassort pour l'ensemble de mes rayons et des marques
- * Créations de plans précis a l'UM et/ou DAO
- * Préconisation des politique commerciales pour les saisons suivantes, analyse précise de la rentabilité
- * Gérer le bon fonctionnement du magasin (22 personnes)
- * Vérification de la bonne dynamique commerciale dans l'ensemble des rayons
- * Ouverture/Fermeture du magasin (caisse, coffre, mise en sécurité...)

nov. 2013 / oct. 2014

Visa Working holidays en Australie

- * Travail dans un café
- * Vendange
- * Manutention dans un abattoir

août 2012 / mars 2013 Vendeur

Jean Paul Gaultier à Toulouse

- * Ventes et conseils de produits de luxe
- * Réception des colis, étiquetage et mise en rayon
- * En charge de la réserve
- * Phoning pour fidéliser la clientèle

janv. 2006 / janv. 2012 Responsable adjoint

Moovy multimarques à Toulouse

* Merchandising et vitrine

* Management de l'équipe, planning, recrutement

* Tenue de caisse, encaissement

* Réception des colis, vérification des stocks, étiquetage, rangement

* Commandes et réassort

* Ventes , conseils

nov. 2005 / Hôte d'accueil

Ferrari pendant le salon de l'automobile à Toulouse

févr. 2005 / août 2005 Vendeur

Levis Strauss à Blagnac

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2001 / juin 2002 bac - BAC

pigier

COMPETENCES

Apurna, Eafit, Punch Power, Champion, Hickies, CRV, excel, New Era, Dobotex, Word, Pages, Numbers, Sheets, Outlook, Gmail

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Sports d'endurance : Marathon, Trail, Semi marathon, Lecture, film, série, économie, voyage, cyclisme, Sports de glisse, Snowboard, Ski, Surf, Kite surf