



***** **

Permis B

** * ***** ** *****

Château-Thierry (02400)

*****@*****.***

Titulaire d'un BTS Technico- Commercial, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2017 / févr. 2023

VENDEUR CONSEIL

GAMM VERT

- Adjoint du Responsable (Délévation de certaines tâches, organise les promotions et les animations sur le point de vente) - Responsable rayon (Implantation produit, présentation produit, propreté du rayon, implantation rayon avec un plan) - Responsable commande (Stock, réapprovisionnement) - Planification des tâches de la journée - Vente et conseil client - Déchargement et Chargement des camions (CACES 3)

déc. 2016 / avr. 2017

TECHNICO-COMMERCIAL

BCS FRANCE REIMS

- Prise de contact avec la clientèle - Prise de rendez-vous, Démarchage porte à porte - Evaluation des travaux à effectuer (devis) - Négociation - Suivi clientèle

mai 2015 / déc. 2015

COMMERCIAL STAGIAIRE

TRYBA

- Permanence bureaux (accueil client, prise de rendez-vous, démonstration avec des produits) - Prospection (Flyers dans Boite au lettre) - Démarchage téléphonique (service client) - Vente en Binôme (support d'un commercial)

janv. 2014 / févr. 2014

VENDEUR STAGIAIRE

TOM TAILOR

- Vente de textile (responsable rayon Jeans) - Etiquetage et mise en rayon

oct. 2013 / oct. 2013

VENDEUR

DIVAM

- Vente pour mission associative d'articles de maison et chaussettes - Meilleur vendeur de la promotion (200 étudiants)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2016

BTS TECHNICO COMMERCIAL - Bac+2 (BTS, DUT ou équivalents) - commerce - BAC+2

/ juin 2013

BAC STG SPECIALITE MERCATIQUE - Bac (général, technique ou professionnel) ou équivalent - commerce - BAC

COMPETENCES

Pack Office, traitement de texte

COMPETENCES LINGUISTIQUES

CENTRES D'INTERETS

basket ball, football