



** **

Dijon (21000)

*****@**.*

Directeur de magasin, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2016 / oct. 2020

Directeur de magasin

GO SPORT, Dijon, 71

* *Charger de la rentabilité du magasin dans le respect des stratégies*
* *Gestion d'une équipe de 15 commerciales de l'enseigne (évolution personne: effectue, en importante en 2019 et prix reçu)les encadrant et en les*

motivant afin d'optimiser leurs performance. commerciales.

* *avec e fournisseur en cas Lion contrôle des marchand,,, de probleme as ec commande,: k, quantités et communicationreçues ou la qualité*

* *Cimon de l'espace des pproduits.de vente réalisée quotidiennement en assurant la*

disponibilité des marchandises, l'affichage correct des prix et la propreté du magasin afin d'optimiser la satisfaction de la clientèle.

* *Tenue des registres, gestion des dépenses et d'autres aspects financiers de*

* *Élaboration l'entreprised'actions commerciales pertinentes dans le but de développer le*

chiffre d'affaires en atteignant les objectifs mensuels de vente.

* *Formation des différents membres de l'équipe à l'utilisation de stratégies avérées permettant d'atteindre les objectifs opérationnels et de vente.*

* *Recrutement, management, formation nouveau arrivant et réalisation des*

* *Gestion de la surface de vente, des SAV, clients difficiles et la partieentretiens individuels*

encaissement (caisses)

* *Responsable inventaire annuel (préparation et déroulement) et superviseur pour la région (spécialiste DI région)*

* *Déménagement du magasin en 2017 (organisation, nouvelle surface de vente à trouvé, calcul des coût, recrutement, plan d'aménagement (POS), commande matérielet fourniture...)*

nov. 2012 / juin 2015

Directeur itinérant

NOZ Région Bourgogne/Franche Conté

* *Responsable multisite accompagnement et résolution des problèmes*

* *Résolution des problèmes des magasins du secteur liés à l'activité : management, recrutement, organisation, stocks, gestion SAV, merchandising, gestion clients difficiles...*

* *Formation nouveaux arrivants : directeur, adjoint...*

* *Garant de l'image et du concept : respect des procédures et du concept*

* *Responsable DI de la région*

déc. 2010 / juil. 2011

Directeur de magasin

Ge

* *Gestion du magasin dans son ensemble*

* *Management, recrutement et accompagnement*

* *Animation d'équipe avec atteintes * Organisationrealisation des planningsdes objectifs*

* *Merchandising et saisonnier*

* *Supervision des * Fomutionnouveaux arrivantscaisses avec le responsable*

* *Responsable stock et DI*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juil. 1999 **BTS action commerciale GénéralPans 17** - BAC+2

/ juin 1996 **communication commerciale Commerce**

/ **BAC STT action et** - BAC
Jacques Feyder. Epinay sur seine

COMPETENCES

SAP, Pack office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Allemand Bilingue
Français

CENTRES D'INTERETS

Football, ski, boxe