



***** *****

marié
Permis B

*** ** * * * * *

Neuves-Maisons (54230)

.**@*****.**

Responsable adjoint, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2021 /** **Responsable adjoint**
Région nancéienne
Gestion du point de vente (environ 1000m2) avec une équipe d'une bonne vingtaine de personnes
- sept. 2016 / juin 2021** **Directeur Régional**
GO SPORT (Région EST), LONGEVILLE LES STAVOLD
*Gestion de la réception des marchandises et de l'espace de stockage (environ 15 000m2) .Contrôles ,qualité, achats et réassort des magasins.
Développement du CA et rentabilité d'une dizaine de points de vente dans le respect de la politique commerciale de la Direction.*
- sept. 2015 / sept. 2016** **Directeur**
Magasin GO SPORT , VENDENHEIM 1500m2
Gestion du point de vente avec une vingtaine de collaborateurs.
- févr. 2015 / août 2015** **Responsable (cadre)**
Magasin NOZ , VANDOEUVRE 1300m2
** Animation et encadrement d'une équipe de 10 à 15 personnes : plannings, organisation des temps forts en magasin, motivation, contrôles des fondamentaux
* Homme de terrain : réception marchandises, implantations
* Responsable du respect des procédures, des objectifs et indicateurs commerciaux : CA, rotations,retours, démarque, frais de fonctionnement,...*
- déc. 2009 / déc. 2015** **Directeur**
Magasin OXBOW , TALANGE (Centre Marques Avenues)300m2
** Encadre un effectif de 3 à 6 vendeurs suivant les périodes
* Gère compte d'exploitation
* Coordonne et optimise l'activité commerciale et logistique du magasin*
- janv. 2009 / déc. 2010** **Gérant**
SARL SIMONIN SPORT, NANCY 100 m2
** Gère un magasin indépendant "SPORT TENDANCE", située en Centre-Ville
* Achats auprès des différents fournisseurs (ADIDAS / PUMA /ASICS / COLUMBIA / OXBOW / SALOMON...)
* Gestion complète du point de Vente : Marketing Publicité*
- janv. 2000 / déc. 2008** **Responsable Réseau**
SAS WALLERICH, LONGEVILLE LES STAVOLD
** Encadre indirectement un effectif de 50 personnes, réparties dans des magasins ,situés en zone commerciale
* Garant du respect des marges et de la politique commerciale globale
* Coordonne et optimise l'activité logistique et commerciale (Réseau de 7 magasins)
* Fixe les objectifs et en assure la pérennité
* Responsable des stocks et des approvisionnements du réseau à l'entrepôt central
* Membre du comité de Direction de l'entreprise et acteur dans l'expansion (participation à 3*

janv. 1995 / janv. 2000 Responsable de Rayon
DECATHLON, HOUEMONT 5000 m2
* *Manager d'une équipe de 6 à 10 vendeurs (Rayon Sports Collectifs)*
* *Garantie la formation de l'équipe de vente*
* *Réalisation des objectifs fixés (CA = 7 millions de F)*
* *Respect du merchandising*
* *Responsable des catalogues client et clubs*
* *Mission temporaire en Centrale d'Achat (6 mois) pour référencement*
Mise en place de manifestations événementielles à but commercial

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1994 **BTS Forces de Vente; Gestion des grands comptes (DECATHLON /GO SPORT / INTERSPORT /SPORT 2000) -Prospection chez les détaillants indépendants -Report - BAC+2**
IFV - NANCY

/ juin 1992 **Baccalauréat Sciences Economiques - BAC**
Lycée Jacques CALLOT - VANDOEUVRE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Allemand
Français

CENTRES D'INTERETS

Football, Pratiques= Course à pied, Natation, Ski, Randonnée