



** ** * **
Blankefort (33290)

*****@*****.***

HÔTESSE DE CAISSE, VENDEUSE CONSEILLÉE, Débutant

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2021 / juil. 2021

Assistante ingénieure

Annaba

* Échange avec Le client sur son projet de construction Reconnaissance du terrain

* Prospection géophysique et prélèvement d'échantillons Analyses en Laboratoires géotechnique et contrôle Rédactions des rapports d'essais
* Elaboration de propositions et préconisations au travers de [expertise technique

* Recherche de cavités naturelles, de réseaux, d'objets enterrés, d'anomalies en sous-sol, de matériaux archéologiques, etc...

* Détermination de la longueur des fondations à créer ou des renforts à réaliser

* Suivi du chantier avec Les maîtres d'ouvrage, les maîtres c[œuvre et Les bureaux de contrôles

avr. 2020 / juil. 2021

Vendeuse

Annaba

* Présentation des [Type de produit] au sein du point de vente en Les installant sur des mannequins avec le reste de ta tenue adaptée, les mettant ainsi en valeur auprès de La clientèle.

* Promotion de la nouvelle collection en vente en aménageant un rayon spécial et en informant la clientèle de sa disponibilité, augmentant ainsi les recettes générées de [Nombre].

* Communication de [Type d'offre] en vigueur dans Le magasin en disposant [Type de document] à l'accueil et en vitrine, attirant ainsi une nouvelle clientèle.

* Remise en état des cabines d'essayage après le passage d'un client en rangeant les articles essayés et en vérifiant qu'il n'a pas oublié d'objet, la rendant ainsi disponible pour le suivant.

* Surveillance de [Nom d'enseigne] en s'assurant de la bonne conduite de la clientèle et en demandant une intervention de [Intitulé du poste] en cas de besoin, garantissant ainsi La sécurité de chacun.

* Organisation des rayons de [Nom d'enseigne] en disposant les articles après les avoir pliés selon les normes du magasin, simplifiant ainsi l'expérience d'achat de la clientèle.

* Écoute attentive et identification des besoins des clients afin de les guider de façon pertinente dans leurs achats et assurer ainsi leur satisfaction et leur fidélisation.

* Étiquetage de [Type de produit] en y accolant le prix fixé par la hiérarchie accompagné de [Type de renseignement], fournissant ainsi toutes les informations nécessaires à La clientèle.

* Optimisation de l'accueil et prise en charge intégrale des clients, notamment en Leur offrant des conseils et en les guidant dans leurs achats.

* Collaboration avec l'équipe de vente pour effectuer des opérations de merchandising en rendant les rayons attractifs et en réalisant les vitrines.

* Assistance portée aux clients pour l'inscription aux programmes de fidélité du magasin et détails fournis sur les principaux avantages.

* Présentation des caractéristiques du produit aux clients et discussion sur les détails techniques pour surmonter les objections et conclure les ventes.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2020 / juil. 2021

Master 2 : Géotechnique - BAC+5

Université d'ingénieur - Annaba

sept. 2019 / juil. 2020 **Licence : Génie civil** - BAC+3
Université d'ingénieur - Annaba

févr. 2015 / juil. 2016 **Baccalauréat : Mathématique** - BAC
Lycée - Annaba

COMPETENCES

Type de document

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français