



** ***** ** *****

Nancy (54000)

*****.*****.*****@*****.***

Technique de vente, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2022 /

Ci nsediliere de vente
r, m nr

*Ouverture et lermeture de la boutique + Car&SeS - Procédures d' encaissements- Accueil chentele - Techreques wrenle - Argitimendabon commerciale * Connaissancesen lélé phonie - Gestion des stocks - Réception des produits * Relances telephonques*

janv. 2018 /

Technique de vente

Pa i

Ouverture et lermeltur des caia # Cornptage des caisses - E roceduresd' encaissements- F Acturalion et de m - Commandes mageeln et commandes Clients AC Cueil I physique et reléphOniClue* AirQU'nementationCORrirnerciale- Technique de vente - C onnaissances lurrnoarres el oraton d'intenetir. ion des luminaires - Implantation * Wiarchandising- Réassort - inventaires **

janv. 2017 / août 2017

E mba ila g es Gad eaux

janv. 2016 / août 2016

LW

! Liu, I

*Porte à pcle - Techniques de vente aux parDCullpeis- Argumentai' ion commerciale - Maitrise du domaine de l'energe et du gai * ArSail ce relationnelle*

oct. 2015 / sept. 2016

Tèle m ark eiing

MalzévilIP T ii.eprospectinn - E

/

Vendeuse

améficaï ries Lille

Ouverture et fermeture de la bouuque Procédeestrencessement Marchandising- Accueil chentèle - Inventaires Gestion des stocks* 'mgr **

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Courant

Français

CENTRES D'INTERETS

Lecture