



**** *

Nationalité française
Permis B

* ** * ** *

Charenton-le-Pont (94220)

****.****@****.***

Gérante de société, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2015 / sept. 2023 **Gérante de société**

La maison des cyclades

- * *Recrutement et management du personnel (28 salariés)*
- * *Communication en interne sur les réglementations, obligations, changements dans l'entreprise...*
- * *Organisation et planification des missions*
- * *Développement et fidélisation de la clientèle*
- * *Négociation et communication avec les fournisseurs et partenaires*
- * *Gestion de la comptabilité, des achats et des commandes*
- * *Gestion administrative, juridique et financière*
- * *Développement de la stratégie de communication*

janv. 2015 / **Gestionnaire back office**

AXA, Nanterre

- * *Gérer le portefeuille client (ouverture fiches clients, suivi administratif et liquidation des contrats d'assurance vie aux ayants-droit)*
- * *Rechercher les bénéficiaires par le biais de la prospection auprès des administrations et des particuliers*

janv. 2014 / **Attachée commerciale**

RH du placement et du travail temporaire, Paris

- * *Prospection des entreprises afin de déceler leurs besoins*
- * *Élaborer le descriptif de la fonction du candidat recherché en collaboration avec le client jusqu'à son intégration et assurer le suivi de la mission*
- * *Sélectionner, recruter et proposer les candidatures aux entreprises*
- * *Gestion des entretiens d'appréciation des salariés non cadres et cadres*

janv. 2013 / **Assistante marketing et communication**

Société Générale, Versailles

- * *Réalisation des supports de communication auprès des agences et du grand public*
- * *Elaboration et mise en place de la stratégie de communication*
- * *Organisation d'évènements à destination de la clientèle « haute gamme »*
- * *Assistante du directeur d'agence*
- * *Préparation et mise en place de formations pour les conseillers d'agence*

janv. 2012 / **Assistante commerciale**

GT conseils, Paris

- * *Prospection téléphonique et gestion d'un portefeuille clients*
- * *Mise en place d'opérations marketing et visibilité de l'entreprise*
- * *Participation au recrutement des formateurs et mise en place de la formation*
- * *Gestion des budgets de formation*

janv. 2010 / déc. 2015 **Conceptrice cuisine**

Leroy merlin, Rosny Sous Bois

- * *Conception et vente à la clientèle de cuisine sur plan*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2008 / juin 2013

BAC + 5 - Master Communication Management - BAC+4

Institut Supérieur Européen de Gestion option ressources humaines

/ juin 2008

BAC Economique et Social - BAC

COMPETENCES

Photoshop, Dreamweaver, Excel, Outlook, PowerPoint, Word, Siebel, sphinx

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire

Français

Arabe Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Cuisine, running, art contemporain, littérature