



\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*

Biriatou (64700)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## RESPONSABLE REGIONAL, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2022 /

#### RESPONSABLE REGIONAL

RESEAU ALLIANCE INTERIM- Sud Ouest, Agences de Biarritz, Dax, Pau et Tarbes

*Animation de mes équipes (12 personnes)/Respect de la stratégie commerciale et des règles juridiques/  
Recrutement et formation des nouveaux permanents/ Montée en compétences de mes collaborateurs.*

oct. 2020 / févr. 2022

#### RESPONSABLE D'AGENCE D

RAS INTERIM - BIARRITZ, PYRENEES ATLANTIQUES

*Garant du CA et de la marge de l'Agence/Prospection clients, recrutement et délégation du personnel*

*intérimaire/Propositions tarifaires et gestion administrative.(création des dossiers clients, analyse du risque client)/Suivi administratif des intérimaires.(DUE et contrats de travail)/Maîtrise logiciel TEMPO.*

*Management de mon équipe.(contrôle et montée en compétence)*

mai 2019 / févr. 2020

#### RESPONSABLE COMMERCIAL

JUBIL INTERIM - BAYONNE, PYRÉNÉES ATLANTIQUES

*Organisation et gestion de l'agence/Garant du CA et de la marge de mon secteur d'activité/Prospection*

*clients, recrutement et délégation du personnel intérimaire/Propositions tarifaires et gestion*

*administrative.(création des dossiers clients, analyse du risque client)/Suivi administratif des*

*intérimaires.(DUE et contrats de travail)/Maîtrise logiciel ANAEL.*

févr. 2016 / févr. 2017

#### RESPONSABLE COMMERCIAL

AVIS/SVL - MÉRIGNAC, GIRONDE

*Gestion d'une flotte de véhicules/Organisation et gestion de l'agence/Garant du CA et de la marge de mon*

*secteur d'activité/Prospection clients/Propositions tarifaires/Encadrement d'une équipe de 4 personnes.*

oct. 2011 / févr. 2016

#### RESPONSABLE COMMERCIAL

BORDEAUX INTERIM- BORDEAUX, GIRONDE

*Garant du CA et de la marge de mon secteur d'activité/Prospection clients, recrutement et délégation du*

*personnel intérimaire/Propositions tarifaires/gestion administrative.*

*(création des dossiers clients, analyse du risque client)/Suivi administratif des intérimaires.(DUE et contrats de travail)*

*Maîtrise logiciel TEMPO.*

juin 2007 / sept. 2011

#### CONSEILLER EN VENTE TRÈS CONFIRMÉ

GEANT CASINO- PESSAC Bersol, GIRONDE

*Secteur Technique Brun,Blanc et Gris/Mise en rayon produits/Conseils clients/Commandes produits et*

*gestion des stocks/Formation des nouveaux collaborateurs.*

août 2004 / sept. 2007

#### CONSEILLER EN VENTE CONFIRMÉ

PLANET SATURN- BORDEAUX, GIRONDE

*Secteur Technique Brun/Mise en rayon produits/Conseils clients/Gestion des stocks.*

**mai 2004 / juil. 2004**

**CONSEILLER EN VENTE**

GÉANT CASINO- MARMANDE, LOT-ET-GARONNE

*Secteur Technique Brun,Blanc et Gris/Mise en rayon produits/Conseils clients.*

/

PYRENEES ATLANTIQUES

*Entreprise de location de véhicules utilitaires.*

**DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ juin 2004

**Force de Vente**

Groupement Ingénierie Et Formation- BORDEAUX

/ juin 2004

**Deug Droit - BAC+2**

Université Bordeaux IV Montesquieu- BORDEAUX

/ juin 2000

**Baccalauréat ES - BAC**

Lycée Dwight Moody - BORDEAUX

/ juin 2000

**Capacité en Droit- Première Année**

Université Bordeaux IV Montesquieu- BORDEAUX

**COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

Français

**CENTRES D'INTERETS**

---

Automobile, Sport