



19/02/1968 (56 ans)
Permis B

** **

Sainte-Foy-d'Aigrefeuille (31570)

*****@*****.*****

ATTACHE COMMERCIAL EN B TO B, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2004 / juin 2022

ATTACHE COMMERCIAL EN B TO B

- * Organiser les tournées
- * Informer et conseiller ses clients sur les différents produits et leur présentation en magasin, résolution des éventuelles problématiques
- * Veiller à la concurrence
- * Identifier des clients potentiels et les prospecter
- * Présenter les nouveautés, négocier les prix et les délais en accord avec la politique commerciale
- * Prendre les commandes et suivre les ventes
- * Participer aux salons professionnels
- * Rendre compte de ses activités et de ses performances à son directeur commercial
- * Objectifs commerciaux atteints
- * Progression sur son secteur: implantation et résultat des nouveaux produits, clients fidélisés
- * Dossiers clients actualisés et comptes rendus de visites transmis

janv. 2000 / janv. 2004

VENDEUR EN MAGASIN

LA BOVIDA

Articles à destination des professionnels des métiers de bouche

- * Vente d'articles
- * Réassort en boutique
- * Suivi des commandes et suivis clientèles

janv. 1995 / janv. 2000

ADJOINT CHEF DE RAYON

LECLERC

- * Mettre les produits en rayon
- * Gérer les commandes
- * Gérer les relations avec la centrale d'achat et les fournisseurs

janv. 1992 / déc. 1993

I. COMMERCIAL/RESPONSABLE D'EQUIPES

VACANCES SANS FRONTIERES

- * Ventes de séjour lime Share
- * :

janv. 1991 / janv. 1992

ATTACHE COMMERCIAL ASSURANCES

UAP

- * Ventes de contrats prévoyance et assurances aux particuliers

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1988 / juin 1990

ESARC /niveau BTS Commercial - BAC+2

/ juin 1988

Baccalauréat G3 - BAC
Lycée Ste Marie de Nevers

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Marche à pied, Ski Alpin, Tennis