



***** **

** ***** ** *****

Andernos-les-Bains (33510)

*****@***** **

Négociation commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 / déc. 2022

Assistante commerciale

SICAL Nogent-sur-Oise, France

Assurez le suivi administratif interne et externe d'un portefeuille clients et prospects en binôme avec les attachés commerciaux

Négocier le prix dans le cadre d'une délégation commerciale

Gérer et contrôler les stocks client en relation avec le service production et les programmes clients

Intervenir sur les appels d'offres pour les clients nationaux

Réaliser la facturation

Gérer la charge des machines en parfaite adéquation entre les besoins des clients et les impératifs de la production et travailler en liaison directe avec le service expéditions

janv. 2008 / déc. 2016

Assistante de direction

RENOVAPPART Pontarmé, France

Échanges hebdomadaires avec les agences immobilières, syndic, notaire, architecte, clients, comptable, fournisseurs, locataires pour préparations et études des dossiers administratifs, réunions de chantier, de copropriété, commercialisation des maisons et appartements auprès des particuliers.

Démarchage auprès des professionnels pour la vente des biens immobiliers.

Gestion des comptes bancaires, des contrats d'assurance auto et entreprise, des commandes de matériel, fournitures, petits travaux comptables, organisation des réunions des déplacements, Coordination planning.

janv. 2004 / janv. 2008

Commerciale

Stapples Survilliers, France

Gestion de l'équipe commerciale en second du responsable de groupe : mise en place d'opérations commerciales destinées à développer le CA, gestion des clients difficiles, aide, conseils, suivis des conseillers juniors.

Gestion des appels entrants et sortants pour prise de commandes et réclamations.

janv. 1993 / janv. 2004

Assistante commerciale

CEMARI Champigny-sur-Marne, France

Gestion complète des contrats d'entretien des ascenseurs (factures, devis, réclamations, appels téléphoniques) en relation commerciale avec architecte, syndic et clients

Gestion du parc automobile et de leur contrat d'assurance

Dossiers administratifs, planning, standard

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

BTS Action commerciale - BAC+2
ISEG Marketing and communication school Paris

/ juin 1991

BAC Commerce - BAC
Lycee Jean Rostand Chantilly, France

COMPETENCES

tableur, traitement de texte

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Bricolage, décoration, musique, cinéma, voyage, Vélo, marche a pied