**** ******

*** ****** ** ** **********
Nice (06000)
****
**********@*****.***

MANAGEMENT / GESTION CENTRE DE PROFITS, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2018 / aujourd'hui

EVENEMENTIEL
EVENT'S CONSULTING NICE MARSEILLE PARIS
Prestations de Services en Évènementiel sur sites majeurs de Monaco à Aix en Provence.
** Management et Encadrement.*
**Implantation et Mise en place des postes de travail.*
** Accueil clients.*
** Ventilation clientèle.*
** Service restauration et open bar.*
** Démontage, rangement,*
** Inventaires.*

TYPES d' EVENEMENTS :

**Diverses et multiples manifestations sportives et culturelles.*
** Gds Prix automobiles et rencontres sportives multi disciplinaires.*
** Festivals : Musique, Chansons et du Cinéma à Cannes.*
** Réunions d'institutionnels financiers ou notaires, avocats...*
** Journées V.I.P. et Peoples : Mariages, anniversaires, commémorations, lutte contre le sida...*

févr. 2020 / nov. 2021

CONSULTING MANAGER
ART BEACH CAGNES SUR MER 06800 CAGNES SUR MER
GESTION CENTRE DE PROFITS;
Plage privée et restaurants.
Gestion du personnel (embauche, contrat, gestion hebdomadaire et mensuelle des horaires)
Cost control, ratio, coefficients sur les produits à la vente.
Suggestions du jour et plats du chef en coordination avec la cuisine.
Achats
Accueil clients, service, bar, sodas et cocktails.
Gestion cahier réservations des transats.
Animation des différentes équipes.
Gestion de l'implantation de la plage, immobilisation et nombre des transats.
Caisse, ouverture, fermeture, chiffre Z en fin de journée.
Reporting au propriétaire.

janv. 2008 / déc. 2018

RESPONSABLE CENTRE DE PROFITS. RESTAURANT
PLAGE PRIVEE BAMBOU BEACH NICE
Montage de la concession en entrée de saison. Remise en état : peintures et divers. Révision des
immobilisations. Réimplantations des postes de travail.
Mise en place de la plage : Douches, tapis, achalandage progressif transats, gestion location
parasols, housses, draps de bain. Décor et plantes.
Recrutement Encadrement Management :
Formation du personnel aux postes de travail.
Administratif : gestion des contrats, D.P.E., planning et 'pointage' hebdomadaire.
Choix des cartes et grilles de tarifs, analyse de rentabilité, cost control, contrats fournisseurs,
gestion des achats et stock.
Mise en place d'actions promotionnelles : Accords pour partenariats avec hôtels, C.E. Prospect panel
clients. Calendrier évènementiel : mariages, baptêmes, anniversaires, animations musicales.

Actif au poste bar : service chaud, froid, cocktails. Suivi des commandes et encaissements.
Gestion des abonnements et des comptes clients en plage. Clôture caisse.
Législation sur les flèches ou drapeaux pour baignade et droit de passage pour le public.

janv. 1992 / janv. 2008 **ATTACHE COMMERCIAL**
A.M.S. AZUR MEDITERANNEE SERVICES NICE
Vente prêt-à-porter et maroquinerie femme.

A.M.S. AZUR MEDITERANNEE SERVICES NICE

.
Mission:
Prospection, distribution, vente de Prêt-à-porter et accessoires femme.
Distribution spécialisée en vente sélective. Détaillants multimarques indépendants.
Zone : Gd. Sud France, 26 départements sur 4 régions.
3 'cartes' principales, 2 collections par carte par an soit 300 cintres par saison.
Style créateur, ethnique : position : haut du moyen de gamme et entrée ht. de gamme.

janv. 1985 / janv. 1992 **RESPONSABLE COMMERCIAL**
S.A.R.L. RETRO MODE / Sté de Représentation TOULOUSE
Vente prêt-à-porter et maroquinerie homme.

S.A.R.L. RETRO MODE / Sté de Représentation TOULOUSE

Mission :
Prospect, distribution, vente confection homme.
Vente sélective sur boutiques : indépendants multimarques : Secteur pris à zéro, constitution d'un portefeuille clients afin d'obtenir en exclusivité la distribution de la collection Franck Elisée (Sté Disfra à Limoges) Lancement, distribution de la marque et pérennisation des ventes sur la zone Sud ouest.

janv. 1980 / janv. 1985 **REPRESENTANT EXCLUSIF**
LABORATOIRES RADIATEX BELLERIVE SUR ALLIER
Mission :
Vente exclusive en pharmacies ainsi que sur les répartiteurs.
Visite des officines sur la zone Grand Sud ouest.

janv. 1977 / janv. 1980 **VENDEUR Ht. QUALIFIE en prêt-à**
GALERIES LAFAYETTE MAGASIN DU CAPITOLE TOULOUSE

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1977 / juin 1980 **Formation Professionnelle en Confection homme**
Bordeaux Mérignac chez Armand Thiery, dans le cadre de la Mesure Industrielle (costumes sur Mesures)

sept. 1976 / juin 1978 - BAC+6 et plus
I.P.C. Institut de Promotion Commercial TOULOUSE

/ juin 1975 **BAC F4 génie civil** - BAC
GOURDAN POLIGNAN

COMPETENCES

Management, Gestion, Esprit d'équipe / Gout de l'effort, Force, Volonté, Déterminé. Expérience Evenementiel: Mariages, anniversaires, commémorations. Outils: Word, Excel, Photoshop.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Espagnol Courant

Français	Courant

CENTRES D'INTERETS

Lecture, économie et social, photo, cinéma, voyages. Sourcing produits, Running, vélo, natation