



* * * * *

Barret (16300)

*****@*****.***

Assistante Logistique et Transport, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- août 2022 /** **Assistante Logistique et Transport**
Hennessy, Cognac
Planifier les commandes de transferts en fonction des stocks et de la production, établir les plannings de chargement, affréter les camions, suivre la livraison, facturer les frais d'attente, analyser les KPI.
- avr. 2022 /** **Assistante Logistique et Transport**
Hennessy, Cognac
- janv. 2019 / juil. 2020** **Responsable de Comptes Délégués Motorsport**
MFP Michelin, Clermont-Ferrand
Juill. 2020 Traiter les commandes de distributeurs allemands et suisses, organiser les transports, valider la facturation, gérer les contrats commerciaux.
- janv. 2018 /** **Chargée d'études Pricing Services et Solutions**
Févr. 2019 Définir la stratégie prix, contribuer à son déploiement et son application en Allemagne, accompagner les négociations avec les forces de vente.
- sept. 2014 / janv. 2018** **Acheteur Logistique Full Truck Load**
Janv. 2018 Établir un cahier des charges, réaliser des appels d'offre de transport sur l'Europe, suivre les contrats, gérer les relations commerciales de transporteurs allemands.
- mars 2011 / sept. 2014** **Gestionnaire Solution Transport**
Sept. 2014 Rechercher des solutions de transport au départ de l'Europe, négocier les prix, mesurer et suivre la performance des prestataires, gérer les litiges.
- nov. 2008 / mars 2011** **Gestionnaire Export Produits Semis Finis**
Mars 2011 Traiter les commandes de matières premières des usines allemandes, optimiser les plannings, constituer le dossier de transport, suivre la livraison.
- avr. 2008 / oct. 2008** **Technico-commerciale**
CotralInternational, Bielefeld, Allemagne
Commercialiser les protections auditives sur mesure auprès d'entreprises industrielles, gérer un portefeuille clients, faire de la prospection.
- nov. 2007 / avr. 2008** **Assistante Commerciale**
WashTec, Augsburg, Allemagne
Établir les offres de portique de lavage, suivre et relancer les dossiers, saisir les commandes, développer le portefeuille clients.
- juil. 2005 / déc. 2006** **Chargée de Relations Clients & Affréteur international**
T.N.T., Rouen & D.H.L., Rouen
Gérer un portefeuille client, établir des cotations de prix, saisir les enlèvements, traiter les relances et les réclamations. Affréter des lots partiels et complets, négocier les prix, suivre les expéditions.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2003 / juin 2006	Licence L.E.A. (Langues Étrangères Appliquées aux Affaires et au Commerce) anglais / allemand - BAC+3 Université de Lettres et Sciences Humaines, Mont-Saint-Aignan
sept. 2000 / juin 2003	Baccalauréat E.S. mention européenne anglais - BAC Lycée Pierre de Coubertin, Calais

COMPETENCES

SAP, Oracle

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Allemand	Bilingue
Italien	Courant
Français	

CENTRES D'INTERETS

Plongée sous-marine, Bricolage, Loisirs créatifs